

colt

Colt Technology Services

Colpo d'occhio

46000

Km di rete europea

20

Data Centre carrier
neutral

500+

Interfacce network
to network

19000+

Edifici direttamente
collegati

192

Città collegate

23

Paesi

25000+

Clienti

5000+

Employees

16

Customer service
disponibile 24/7 in
16 lingue

50+

Riconoscimenti di
settore

I nostri servizi

Network

Offriamo

Access & Bandwidth
Ethernet
EVPN, High capacity bandwidth Wavelength, Internet access
IP VPN, HSS
Managed networking

Supportati da

83.000km fibra in 23 paesi
42 MAN in 14 paesi
192 città collegate
19.800 edifici raggiunti in fibra
416 data centre di terze parti collegati

3

Voce

Offriamo

Voice
VoIP
Voice Add-ons
Intelligent Network services Interconnected services
Unified Communications

Supportati da

Oltre 20 di minuti voce fatturati nel 2013
79 paesi attivi collegati
60.000 porte TDM installate
3.000 porte VoIP installate
70m numeri di accesso IN

Dati

Offriamo

Colocation
Dallo spazio per il singolo rack a interi data centre
Ftec
Costruiti e assemblati con flessibilità di architettura

Supportati da

20 data centre di proprietà in 14 città in 10 paesi:

- 32.000 m² realizzati
- (86% occupati)
- 23.000 m² capacità di espansione
- 90MW capacità di espansione
- 13.847 rack

Servizi IT

Offriamo

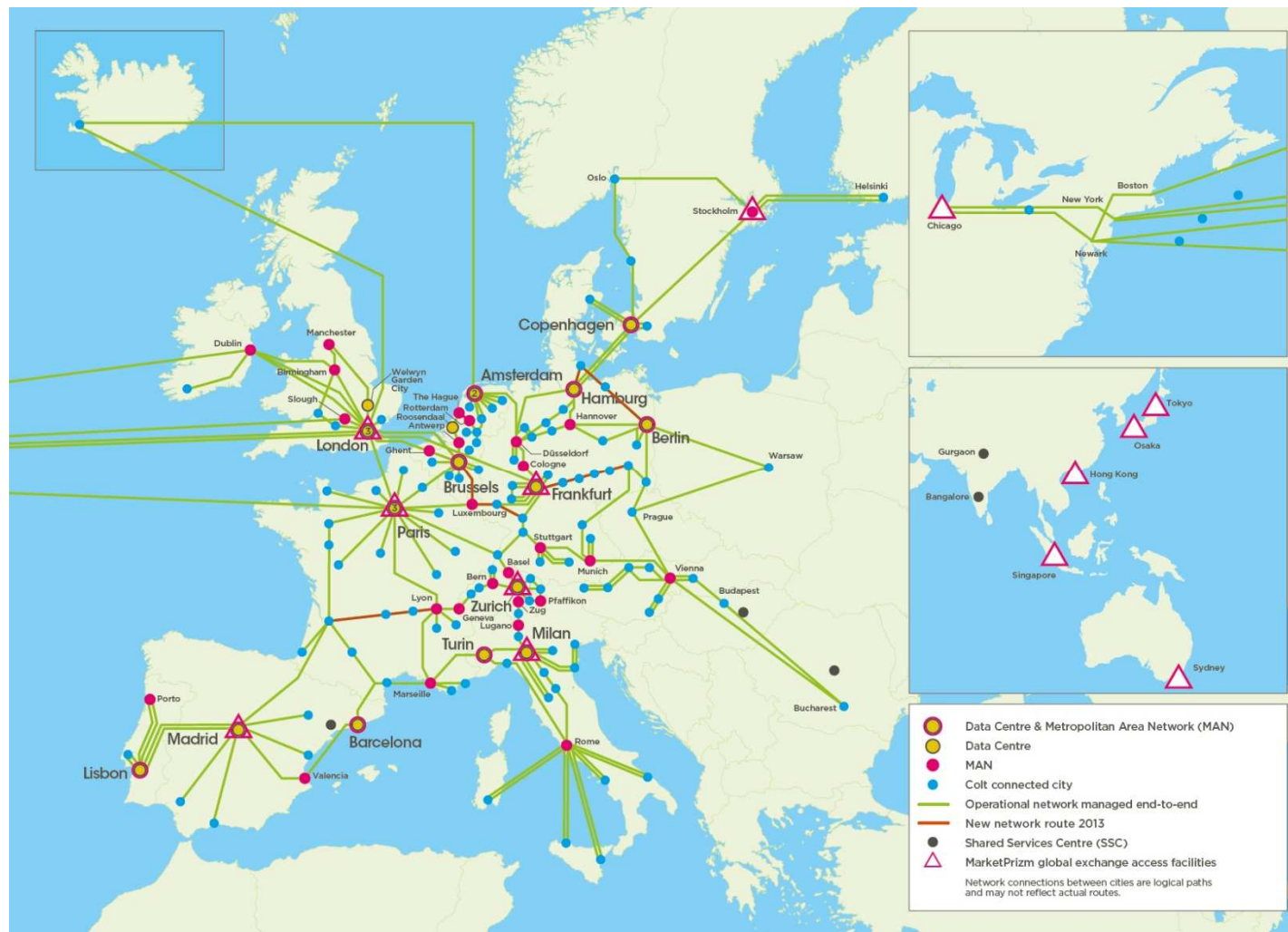
Colt Ceano
Optimum IT Infrastructure
Optimum IT Platforms
Optimum IT Workloads

Supportati da

La più estesa infrastruttura cloud d'Europa.
Offerta di servizi cloud in Asia in partnership con KVVH
Piattaforme Optimum e Ceano per un'offerta di servizi IT scalabile e modulare.
6.501 server fisici e 4.084 server virtuali

colt

I nostri assets – panoramica



Una rete in fibra ottica, data centre e piattaforme cloud senza eguali

Un insieme di asset sicuri e ridondati supportano le nostre piattaforme

colt

I nostri assets - data centre carrier neutral e piattaforme cloud



- Amsterdam (2)
- Barcelona
- Berlin
- Brussels
- Copenhagen
- Frankfurt
- Hamburg
- London (3)
- Lisbon
- Madrid
- Milan
- Paris (3)
- Rosendaal
- Turin
- Zurich

La nostra esperienza – presenza locale, capacità globale



Uffici in:

- Austria
- Belgium
- Denmark
- France
- Germany
- Ireland
- Italy
- Netherlands
- Portugal
- Romania
- Spain
- Sweden
- Switzerland
- UK

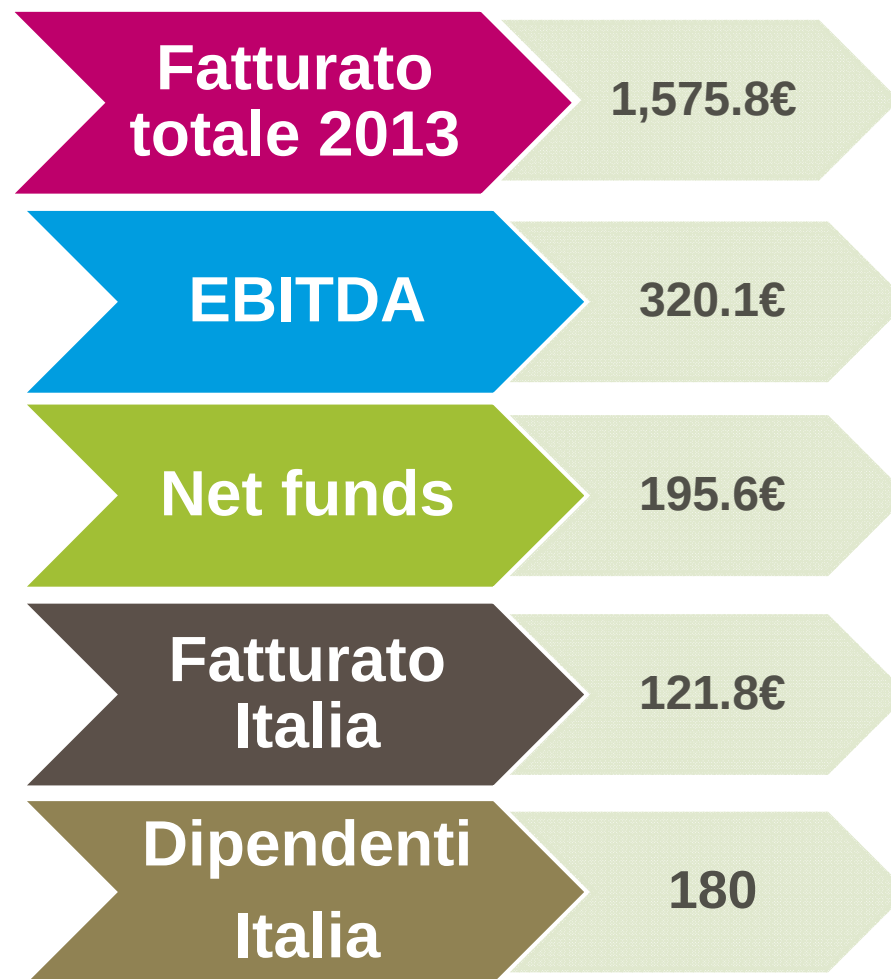
Non EU

- Hong Kong
- India
- Singapore
- Japan
- US

colt

Offriamo sicurezza

**Solidità
finanziaria
e
garanzia
di futuro**

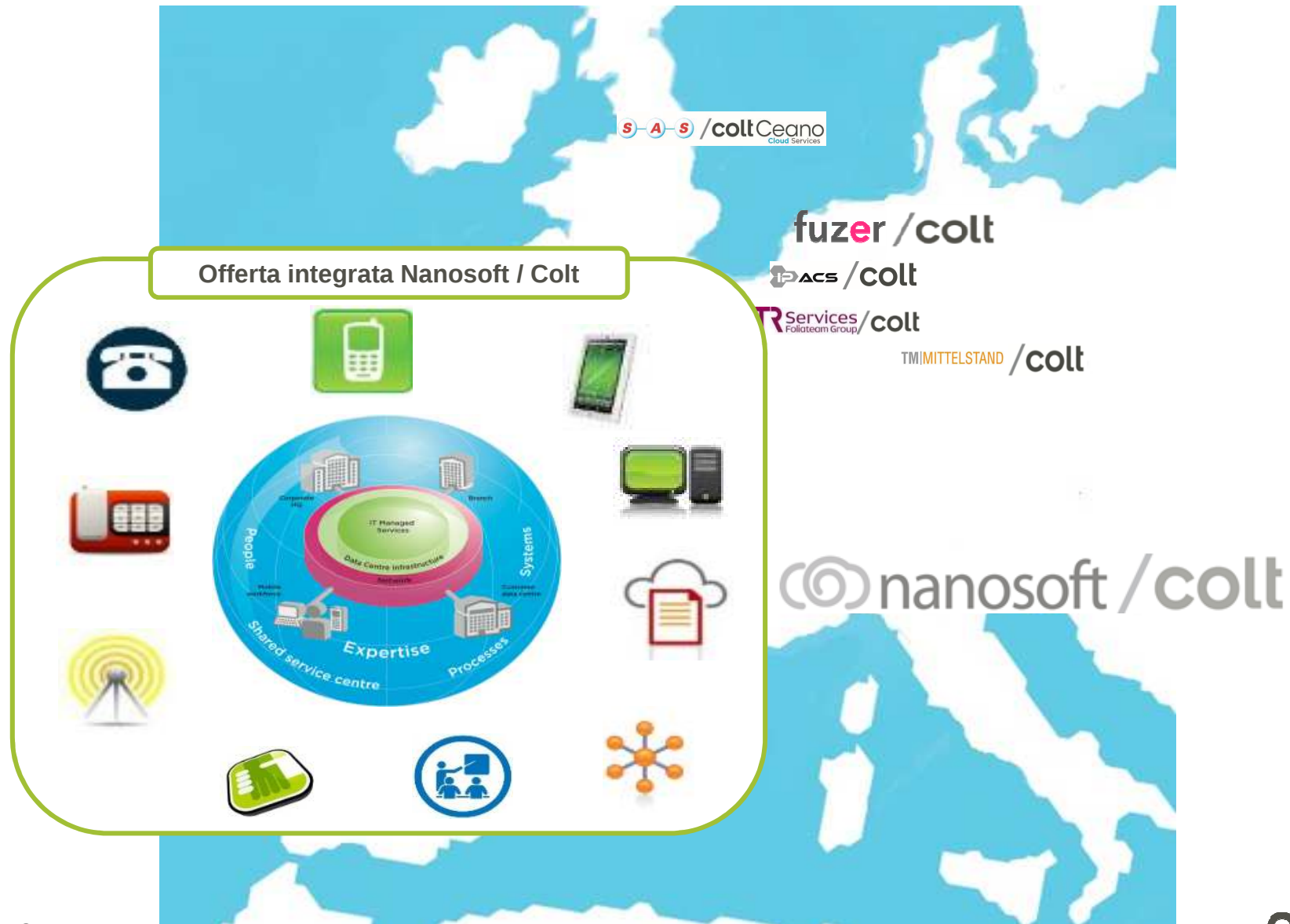


colt

colt

Cosa ci rende
unici

Nanosoft / Colt : un unico interlocutore ICT



I benefici per il Cliente

COSA VORREI	LA RISPOSTA	COME VIENE REALIZZATA
Soluzioni 'chiavi in mano'	Un'unica soluzione ICT progettata e integrata da un Partner Colt qualificato e certificato	Colt mette a disposizione attraverso la propria rete di Franchisee l'intero portafoglio di servizi ICT, integrabili con ulteriori prodotti e servizi IT (apparati, software, servizi di installazione e gestione) in un'unica offerta
Flessibilità	La forza di un Operatore ICT internazionale unita all' agilità di un Partner locale	Nanosoft seleziona i servizi della Information Delivery Platform di Colt e li adatta alle specifiche necessità tecniche e operative del Cliente
Riduzione dei costi e razionalizzazione della spesa	Spendere meno, spendere meglio: Nanosoft e Colt hanno la soluzione	Soluzioni convergenti dati/fonia, ottimizzazione della infrastruttura di rete, banda larga, servizi in Data Center, OPEX vs CAPEX attraverso soluzioni Cloud
Aumento dell'efficienza	Le soluzioni integrate da Nanosoft vi aiutano ad impiegare bene il tempo della vostra azienda	Rete integrata per il trasporto dei diversi flussi di informazioni (dati, posta, sessioni, voce, video), piattaforme Cloud , riduzione costi energetici derivanti dal passaggio a soluzioni Cloud e Data Center, riduzione dei compiti routinari, SLA e alta disponibilità delle infrastrutture, help desk 24x7

Case History - 1

Il cliente	Leader nei servizi di Contact Centre e BPO per medie e grandi aziende, con centinaia di persone impegnate in attività inbound e outbound per garantire continuità operativa in ampio orario di servizio
Necessità	- Razionalizzare e semplificare la struttura IT - Incrementare sicurezza e continuità operativa dei servizi IT 24x7 - Interlocutore unico per il processo di "ICT transformation" - Riduzione costi
Soluzione	- Collegamento LAN-to-LAN in fibra tra sede Cliente e Data Centre Colt - Colocation dell'infrastruttura IT presso il Data Centre Colt - Accesso Internet centralizzato dal Data Centre Colt - Supporto del cliente in tutta la fase di progettazione e transizione.
Benefici	- Soluzione affidabile (SLA $\geq 99,9\%$) e scalabile - Gestione h24, inclusa accessibilità 24x7 ai rack nel Data Centre - Accesso diretto all'infrastruttura remotizzata attraverso la LAN - Banda Internet scalabile e con pochi hop (peering diretto su IXP) - Riduzione dei costi di gestione locale della infrastruttura e di TCO - SPoC progettuale e di servizio

Case History - 2

Il cliente	Settore alimentare, leader nella produzione di crema spalmabile a base di cacao e nocciole per la GDO, soprattutto nel segmento private label, e semi-lavorati per l'industria dolciaria
Necessità	- Ridisegnare in brevissimo tempo l'infrastruttura ICT necessaria per supportare l'apertura di un nuovo stabilimento negli USA e interconnetterlo al HQ italiano. - Garantire la connettività necessaria ai siti produttivi e alla rete fornitori (extranet). - Interlocutore unico durante tutta la fase di ridisegno della infrastruttura ICT - Modulare le nuove risorse informatiche necessarie seguendo il ritmo di crescita della nuova infrastruttura
Soluzione	- Collegamento IPVPN MPLS tra le sedi del Cliente - Migrazione in Cloud (vCloud) dell'intera infrastruttura IT (3 sistemi SAP, file servers, mail, DC, Citrix, ecc) presso il nodo Cloud Colt di Milano - Uscita Internet centralizzata e controllata direttamente dalla piattaforma Cloud - Soluzione SSL per utenti remoti e rete di fornitori – 4 profili di accesso - Supporto del cliente in tutta la fase di progettazione e transizione.
Benefici	- Affidabilità della soluzione di rete VPN MPLS (SLA $\geq 99,8\%$) e Cloud (SLA $\geq 99,9\%$) - Costi di infrastruttura IT in OPEX e in linea con la crescita delle esigenze nel tempo - Velocità e flessibilità a implementare le variazioni e i change in corso d'opera («business agility») - Riduzione dei costi di gestione locale della infrastruttura (soprattutto USA) - Aumento della capacità di risposta della Direzione IT alle necessità operative aziendali (produzione, marketing, logistica) - SPoC progettuale e di servizio

Case History - 3

Il cliente	Settore farmaceutico, leader in ambito biofarmaceutico, focalizzata sullo sviluppo di soluzioni terapeutiche innovative per malattie rare.
Necessità	- Infrastruttura ICT a supporto del processo di internazionalizzazione avviato dall'azienda - Garantire la connettività necessaria alle sedi nazionali ed internazionali, ai siti produttivi e alla rete fornitori (extranet). - Centralizzare le risorse IT in un contesto sicuro ed accessibile dall'intera rete internazionale - Architettura flessibile per adeguare evoluzioni e nuovi innesti - Interlocutore unico durante tutta la fase di ridisegno della infrastruttura ICT
Soluzione	- Collegamento IPVPN MPLS tra le sedi del Cliente - Centralizzazione di infrastrutture di calcolo - Uscita Internet centralizzata per l'intera rete - Soluzione SSL per utenti remoti (agenti, management) e rete di fornitori – 3 profili di accesso - Supporto del Partner al cliente in tutta la fase di progettazione e T&T (transition & transformation)
Benefici	- Affidabilità della soluzione di rete VPN MPLS (SLA $\geq 99,8\%$) , Lan2Lan (99,9%), Internet (99,9%), Colocation (99,983%) - Velocità e flessibilità a implementare le variazioni e i change in corso d'opera («business agility») - Riduzione dei costi di gestione locale della infrastruttura - Aumento della capacità di risposta della Direzione IT alle necessità operative aziendali (produzione, marketing, logistica) - SPoC progettuale e di servizio

colt