



L'Innovazione sostenibile per creare valore - 26 settembre 2017 La Business agility nell'era digitale - 26 ottobre 2017 I nuovi modelli di efficienza operativa - 30 novembre 2017

MILANO - Hotel Ramada Plaza

REPORT CONCLUSIVO

Sponsor





CONTENUTI & RELATORI

Il ciclo di incontri ha illustrato gli elementi del triangolo della trasformazione ed identificare un percorso attraverso cui le aziende possono concretamente trasformarsi nel prossimo futuro.

- 1- Il primo appuntamento ha analizzato il tema dell'innovazione, declinando questa parola in aspetti tangibili e misurabili e analizzando come la tecnologia può diventare un supporto a questo processo. Attraverso esempi concreti, correlati da concetti teorici, si è illustrato dove e come si può fare innovazione sostenibile e sostenuta dall'organizzazione.
- 2- Il secondo appuntamento ha analizzato nel dettaglio e con casi concreti le componenti chiave della Business agility Hyperawareness; Informed decision making; Fast execution per incorporarli nell'organizzazione. Cosa vuol dire per il modello di business di un'azienda possedere doti di agilità?
- 3 Il terzo appuntamento ha illustrato l'approccio e le leve per disegnare i processi operativi del futuro per raggiungere livelli di Operational Excellence adeguati alla crescita all'interno del proprio contesto. Sempre più necessariamente occorre rispondere a tre obiettivi simultaneamente: aumentare i ricavi; ridurre i costi; massimizzare la soddisfazione dei clienti.



RELATORI

CON IL CONTRIBUTO DI:

Virginio Basilico, group IT manager - VIBRAM

Andrea Carignano, ceo - ALTEA DIGITAL

Alberto Codrino, ceo - PLM SYSTEMS

Cristiano Daolio, associate partner - NEXTEA

Antonio Grieco, associate partner - NEXTEA e professore Associato in tecnologie e sistemi di

lavorazione - UNIVERSITÁ DEL SALENTO

Faisal Hoque, fondatore - SHADOKA

Massimiliano Lenzi, program manager - ALTEA UP

Andrea Ruscica, presidente - ALTEA FEDERATION e NEXTEA

Antonio Squeo, chief innovation officer - HEVOLUS WUDESTO BY WURTH





TARGET RICHIESTO

Realtà	che	per	tipologia	di	business	risultano	essere	particolarmente	sensibili	al
processo di Digital Transformation.										

L'obiettivo è stato il coinvolgimento di almeno **20/25 profili in target con specifiche funzioni**:

Imprenditori	, Capi /	Azienda,	Direzione	General	e
					_

- ☐ CIO
- Tutte quelle figure manageriali coinvolte nel processo di Digital Transformation

Tipologia di aziende per dimensioni e area geografica di riferimento:

- Aziende di media grande dimensione e con un fatturato annuo inferiore ai 350 milioni di euro
- Operanti nel nord Italia



DATI QUANTITATIVI DELL'INCONTRO A CONSUNTIVO

SESSIONE PLENARIA ore 14.30 – 18.00 per ogni tappa

Per le tre tappe
137* iscritti
65 presenti
107 organizzazioni coinvolte
43 questionari di valutazione raccolti



^{*} Al netto del personale Este e personale sponsor



IL PUBBLICO: Aziende & Profili

Alcuni Esempi

CARICA	AZIENDA	CATEGORIA	NUM. DIPENDENTI	FATTURATO (MIL. EURO)
	A&T EUROPE - PISCINE			
IT INFRASTRUCTURE MANAGER	CASTIGLIONE	INDUSTRIA ARREDO, LEGNO, MOBILI	251 - 500	51 - 100
RESPONSABILE RISORSE UMANE	AEDES SIIQ	EDILIZIA E COSTRUZIONI	51 - 100	> 500
AMMINISTRATORE DELEGATO UNICO	BANCA GALILEO	ASSICURAZIONE, CREDITO E FINANZA	11 - 50	//
AMMINISTRATORE DELEGATO	CAVE MERLINI	EDILIZIA E COSTRUZIONI	11 - 50	0 - 2
RESPONSABILE ORGANIZZAZIONE	ESSELUNGA	COMMERCIO E GDO	> 1000	> 500
AMMINISTRATORE DELEGATO	EXPO LEADER	COMMERCIO E GDO	501 - 1000	0 - 2
DIRETTORE GENERALE	IN STYLE DISTRIBUTION	INDUSTRIA TESSILE, ABBIGLIAMENTO	11 - 50	6 - 25
AD	LATI INDUSTRIA TERMOPLASTICI	INDUSTRIA CHIMICA, FARMACEUTICA	251 - 500	101 - 500
DIRETTORE OPERATIVO	LORO PIANA	INDUSTRIA TESSILE, ABBIGLIAMENTO	> 1000	> 500
HR DIRECTOR	MANIFATTURA GOMMA FINNORD	INDUSTRIA MECCANICA, METALLURGICA	251 - 500	51 - 100
TITOLARE/ LEGALE RAPPRESENTANTE	NOBILI CARLO	INDUSTRIA ARREDO, LEGNO, MOBILI	101 - 250	51 - 100
DIRETTORE GENERALE	PUNTO SERVICE	MEDICINA E SANITA'	> 1000	101 - 500
TITOLARE	RUBINETTERIE UTENSILERIE BONOMI	INDUSTRIA MECCANICA, METALLURGICA	101 - 250	26 - 50
RESPONSABILE RISORSE UMANE	TESMEC	INDUSTRIA MECCANICA, METALLURGICA	251 - 500	101 - 500
BUSINESS ORGANIZATION & PROJECT MANAGEMENT	UNIQA ASSICURAZIONI	ASSICURAZIONE, CREDITO E FINANZA	251 - 500	101 - 500
GROUP IT MANAGER	VIBRAM	INDUSTRIA TESSILE, ABBIGLIAMENTO	501 - 1000	101 - 500



IL PUBBLICO: Aziende & Profili

Alcuni Esempi

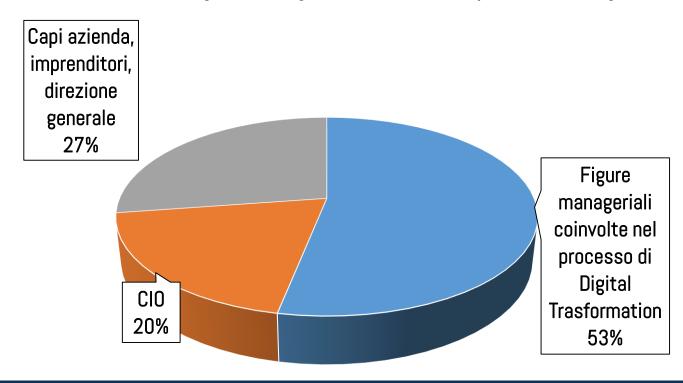
CARICA	AZIENDA	CATEGORIA	NUM. DIPENDENTI	FATTURATO (MIL. EURO)
RESPONSABILE IT	ACTIONAID ITALIA	ASSOCIAZIONI	101 - 250	26 - 50
CIO	AGOS-DUCATO	COMMERCIO E GDO	> 1000	> 500
RESPOSABILE ORGANIZZAZIONE E SICUREZZA INFORMATICA	BANCA D'ALBA CREDITO COOPERATIVO	ASSICURAZIONE, CREDITO E FINANZA	251 - 500	> 500
CHIEF FINANCIAL OFFICER	BIESSE TAPE SOLUTION	INDUSTRIA CHIMICA, FARMACEUTICA	51 - 100	6 - 25
AMMINISTRATORE DELEGATO	CAVE MERLINI	EDILIZIA E COSTRUZIONI	11 - 50	0 - 2
AMMINISTRATORE DELEGATO UNICO	CORTEM	INDUSTRIA MECCANICA, METALLURGICA	101 - 250	26 - 50
RESPONSABILE IT	GENERALI BUSINESS SOLUTIONS	ASSICURAZIONE, CREDITO E FINANZA	501 - 1000	> 500
HR BUSINESS PARTNER	GROUPON ITALIA	ALTRI SERVIZI PER LE AZIENDE	251 - 500	51 - 100
RESPONSABILE IT	LEONARDO DIVISIONE SISTEMI DI DIFESA	INDUSTRIA MECCANICA, METALLURGICA	> 1000	> 500
MEDIA ACCOUNT MANAGER	LINKEDIN	INFORMATION TECHNOLOGY	> 1000	> 500
DIRETTORE OPERATIVO	LORO PIANA	INDUSTRIA TESSILE, ABBIGLIAMENTO	> 1000	> 500
MANAGING DIRECTOR	NOVEM CAR INTERIOR DESIGN BERGAMO	INDUSTRIA ARREDO, LEGNO, MOBILI	101 - 250	//
HR CONTROL & CHANGE MANAGEMENT	SAIPEM	INDUSTRIA GENERICA	> 1000	> 500
RESPONSABILE RISORSE UMANE	SASOL ITALY	INDUSTRIA CHIMICA, FARMACEUTICA	501 - 100	101 - 500



IL PUBBLICO: Composizione

La totalità degli iscritti corrisponde al target richiesto dal cliente:

- ✓ il 27% degli iscritti ai Convegni lavora all'interno della Direzione generale.
- ✓ II 20% riveste la funzione di CIO.
- ✓ Il restante 53% consiste in figure manageriali coinvolte nel processo di Digital Transformation.





I RELATORI E IL PUBBLICO





AREA ESPOSITIVA & MOMENTI DI RELAZIONE

Nell'area espositiva all'aperto del piano terra, si è tenuto l'aperitivo finale, occasione di **networking e contatto fra l'azienda sponsor e i partecipanti del Convegno**.



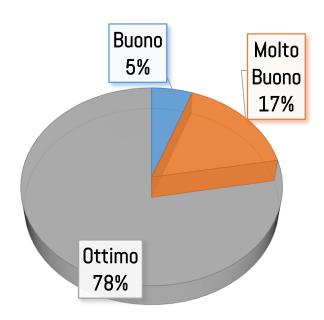


IL PARERE DEL NOSTRO PUBBLICO

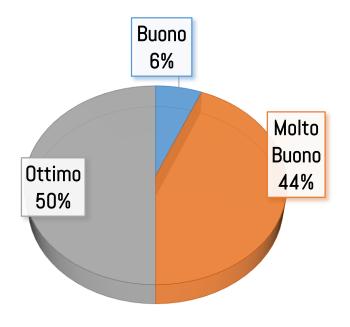
Il nostro pubblico è invitato, a fine evento, a compilare e consegnare il questionario di valutazione, nel quale esprime il suo giudizio in merito all'organizzazione della giornata ed alla qualità dei contenuti. Ad ogni relatore viene consegnato il feedback qualitativo del proprio intervento.

❖ Sono stati raccolti in totale 43 questionari di valutazione.

ACCOGLIENZA & ORGANIZZAZIONE



RELATORI & CONTENUTI





MODALITÀ DI PROMOZIONE E INGAGGIO

Il convegno è stato promosso attraverso diversi canali:



Mail personali (formato testuale o html) che informavano periodicamente i potenziali visitatori del Convegno degli aggiornamenti relativi al programma della giornata.



Recall telefonico sui destinatari delle varie comunicazioni.



Invito digitale distribuito a sponsor, contatti redazionali e commerciali per promuovere l'evento.





Social network





LINK UTILI

Clicca qui per visionare il **materiale** disponibile della I TAPPA:

Fotogallery
Presentazioni dei relatori
Agenda dell'evento

Clicca qui per visionare il **materiale** disponibile della II TAPPA:

Fotogallery
Presentazioni dei relatori
Agenda dell'evento

Clicca qui per visionare il **materiale** disponibile della III TAPPA:

Fotogallery
Presentazioni dei relatori
Agenda dell'evento