





Strategie e strumenti per gestire le Persone

ANCONA 16 settembre 2015
TORINO 1 ottobre 2015
FIRENZE 26 novembre 2015

Il progetto





Tre convegni, organizzati nei capoluoghi di tre regioni fra le più dinamiche d'Italia da un punto di vista economico e sociodemografico⁽¹⁾, dedicati al tema del *rapporto fra gestione del personale e crescita dell'impresa*.

Obiettivo del Roadshow è coinvolgere i decisori che all'interno di aziende medie del territorio di riferimento hanno responsabilità della funzione HR e Organizzazione.

Le tappe e le date







16 settembre

1 ottobre

26 novembre







Ogni incontro del Roadshow si svolge in strutture alberghiere di qualità (almeno 4 stelle) e si sviluppa la mattina, dalle ore 9.30 alle 13.00.

Il programma prevede una serie di **interventi successivi della durata di 25 minuti** in cui ciascun relatore, supportato dalle domande di Francesco Varanini, direttore di Persone&Conoscenze, racconterà il progetto implementato in azienda, supportato da riferimenti autobiografici al proprio percorso di Manager delle Risorse Umane.

Ciascun intervento prevede **un titolo e un breve abstract** introduttivo al tema.





La zona espositiva

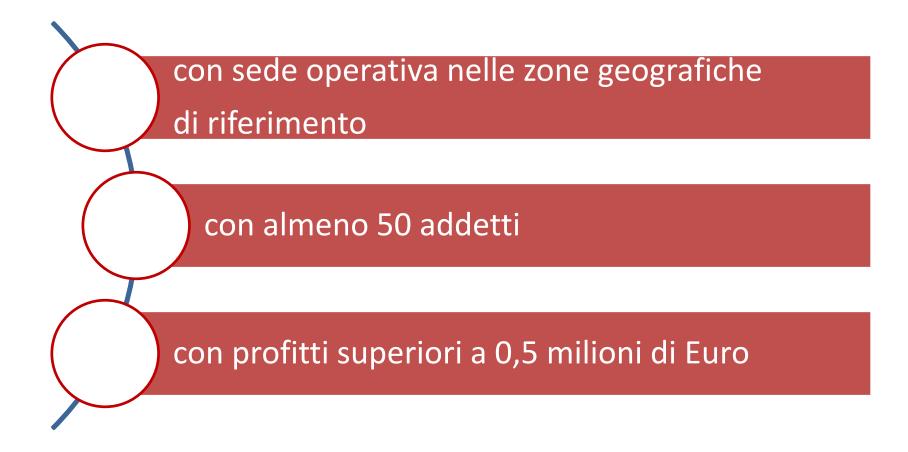
Ciascun Convegno prevede una pausa caffè a metà mattina e un pranzo a buffet al termine dei lavori.

I momenti di break si tengono in **un'area espositiva** attigua alla sala convegno dove trovano spazio anche i desk delle aziende Sponsor e degli Espositori, che potranno sfruttare i momenti di pausa per creare relazioni con i presenti.

Target visitatori: Aziende







Target visitatori: profili







Direttori HR e Organizzazione

Responsabili selezione, amministrazione, formazione e sviluppo, compensation

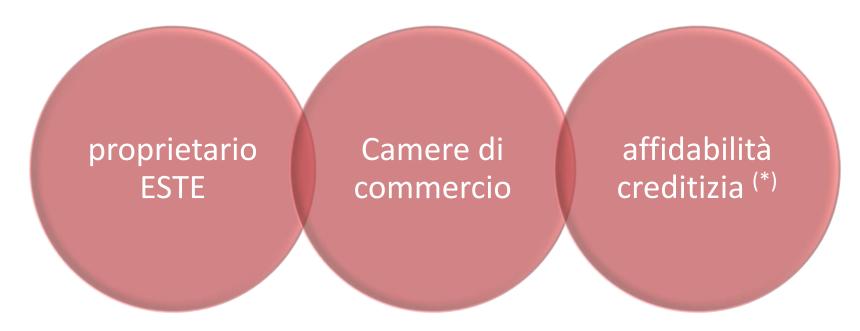
..... chi gestisce le Persone in Azienda







Il database su cui verranno sviluppate è il risultato dell'incrocio di **3 database**:



(*) fonti plurime riservate

Il database 2/2





Tappa di Ancona

Area geografica interessata: MARCHE e ABRUZZO

2.100 aziende per 4.900 anagrafiche personali

Tappa di Torino

Area geografica interessata: PIEMONTE E LIGURIA

4.100 aziende per 10.300 anagrafiche personali

Tappa di Firenze

Area geografica interessata: TOSCANA

3.200 aziende per 6.700 anagrafiche personali

(densità di anagrafiche personali: oltre 2,5 ad azienda)





Le modalità di ingaggio/invito

Ogni azienda verrà qualificata in riferimento ai profili personali da invitare (direzione generale e direzione Hr/Organizzazione).

La qualificazione, l'ingaggio e l'invito a partecipare a ciascuna tappa del Roadshow sono affidati a due persone dedicate (account) per mezzo di:

- ✓ attività di telemarketing qualificato
- ✓ invio di un invito cartaceo
- ✓ invio plurimo di e-mail
- ✓ invio plurimo di fax





Obiettivi di visitatori/Aziende

	Ancona	Torino	Firenze
Iscritti	90	120	100
Presenti	60	70	65
Aziende coinvolte	75	95	80

La partecipazione ai convegni è gratuita.

I Contenuti





I convegni sono occasioni di incontro per ascoltare esperienze aziendali che hanno come punto comune quello di mettere al centro la valorizzazione delle persone come principale driver per la crescita delle organizzazioni.

Le testimonianze si svilupperanno intorno a due macro-temi:

- ✓ Le STRATEGIE per la gestione del personale;
- ✓ Gli STRUMENTI abilitanti, a supporto della direzione del personale.

I Relatori





I Relatori dei convegni appartengono a:

- ✓ **Medie aziende** della regione geografica di riferimento che hanno implementato **progetti in ambito Hr** creando valore per il business dell'impresa;
- ✓ Esperti delle aziende Sponsor.

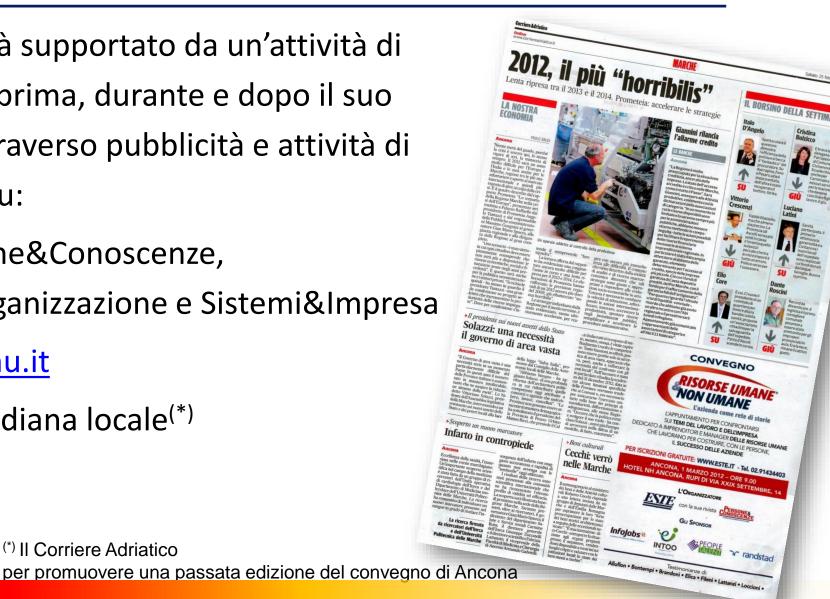




La comunicazione

Il Roadshow sarà supportato da un'attività di comunicazione prima, durante e dopo il suo svolgimento attraverso pubblicità e attività di ufficio stampa su:

- Riviste Persone&Conoscenze, Sviluppo&Organizzazione e Sistemi&Impresa
- Sito www.runu.it
- Stampa quotidiana locale^(*)









La partecipazione in veste di **SPONSOR** ha un costo di **Euro 4.000+iva per tappa** e garantisce i seguenti servizi:

- > Partecipazione di un relatore al programma culturale dell'evento;
- > File Excel con anagrafica degli iscritti e dei partecipanti all'evento;
- ➤ Riproduzione del logo aziendale sulla documentazione promozionale all'evento mailing, inviti, pagine pubblicitarie;
- > Riproduzione del logo e del profilo aziendale sugli atti dell'evento;
- > Servizio fotografico e video dell'evento;
- Desk all'interno dell'area espositiva dell'evento.





Offerta commerciale – ESPOSITORE

La partecipazione in veste di **ESPOSITORE** ha un costo di **Euro 2.500+iva per tappa** e garantisce i seguenti servizi:

- > File Excel con anagrafica degli iscritti e dei partecipanti all'evento;
- ➤ Riproduzione del logo aziendale sulla documentazione promozionale all'evento mailing, inviti, pagine pubblicitarie;
- > Riproduzione del logo e del profilo aziendale sugli atti dell'evento;
- Servizio fotografico e video dell'evento;
- > Desk all'interno dell'area espositiva dell'evento.

Riferimenti





Responsabile del progetto:

Raffaele De Lucia
Raffaele.delucia@este.it
tel. 02.91434400
diretto 02.91434413
mobile 339.5926708

Riferimento commerciale:
Andrea Vago
andrea.vago@este.it
tel. 02.91434400
diretto 02.91434406
mobile 338.9831471

Riferimento contenuti: Chiara Lupi chiara.lupi@este.it tel. 02.91434400 diretto 02.91434402 mobile 348.8056664