

**SUPPLY CHAIN: MITIGARE I RISCHI
DI UN CONTESTO IMPREVEDIBILE**

27 maggio 2021
online / 09.30-13.00



GIOVANNI BOVI

Senior Consultant / **PLANNET**

**Come rispondere alle esigenze di business,
mantenendo produttività e competitività,
in un momento di forte perturbazione del mercato**

Agenda



- Un nuovo approccio alla gestione della Supply Chain
- Complessità e nuovi processi di pianificazione
- La risposta di Plannet per mantenere produttività e competitività
- Alcune testimonianze di clienti

Plannet in breve



Chi siamo

Plannet è una società specializzata in consulenza e sistemi a supporto delle Operations nelle aziende manifatturiere.

È stata fondata nel 2003 a Reggio Emilia, attraverso un'operazione di spin-off della Divisione Software di una società di consulenza di direzione aziendale. Il cuore dell'operazione è stata l'acquisizione del software di schedulazione a capacità finita COMPASS, sviluppato sul finire degli anni '80.

Dalla sua fondazione, Plannet ha focalizzato tutti gli investimenti sullo sviluppo tecnologico e funzionale del software COMPASS.



La nostra Mission

Desideriamo affiancare le aziende manifatturiere nel percorso di miglioramento delle proprie performance fornendo soluzioni software avanzate e flessibili volte all'ottimizzazione dei processi di controllo e pianificazione della supply chain.



I settori industriali dove siamo presenti

Process Industry



Discrete Manufacturing



Il «new» normal

Il nuovo approccio alla gestione della supply chain, la complessità da governare e le risposte alle nuove esigenze di business.



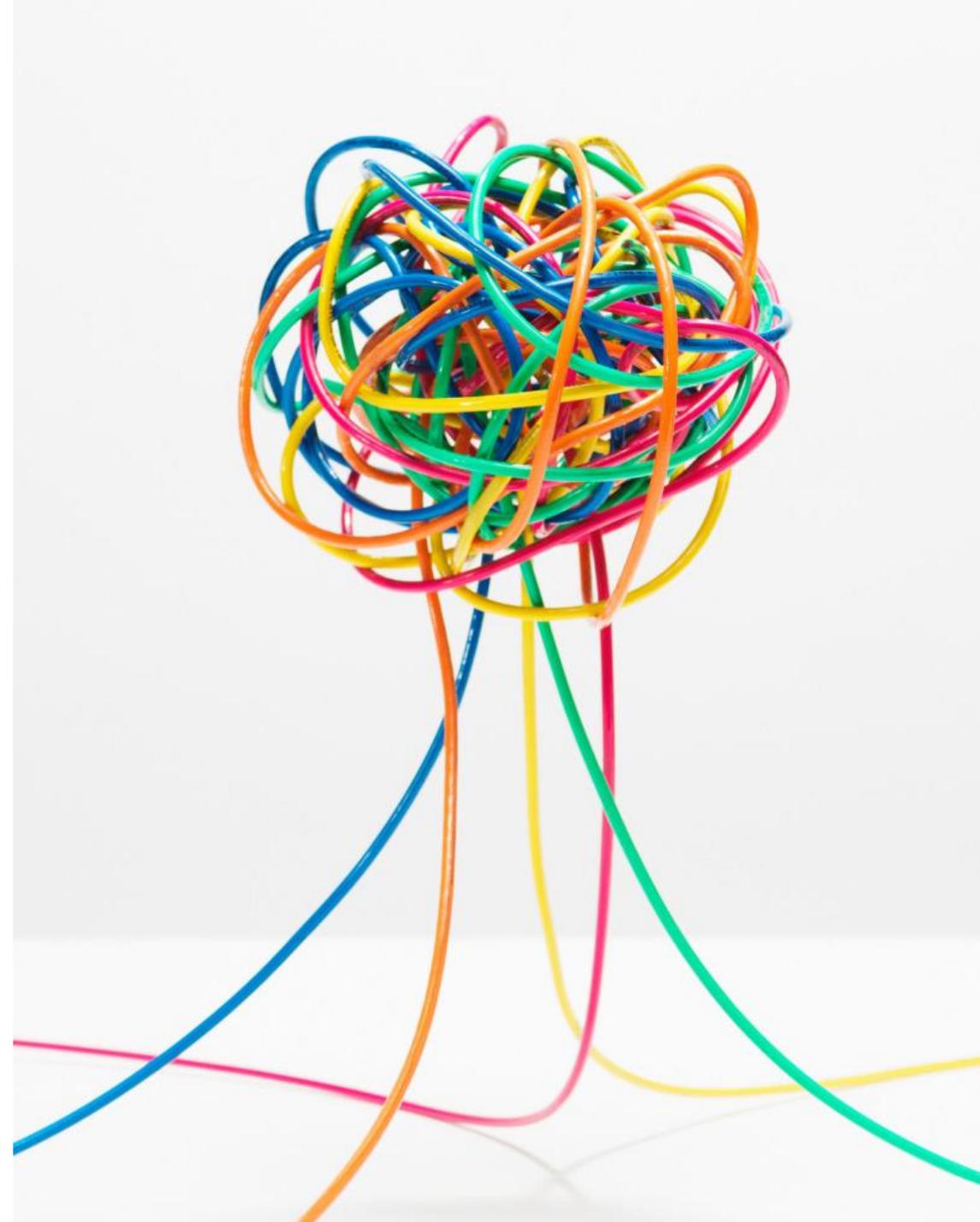


Un nuovo approccio alla gestione della supply chain

- La crisi causata dal Covid-19 e le conseguenti perturbazioni del mercato hanno modificato fortemente l'approccio alla gestione della Supply Chain.
- Complessità maggiore in tutto il settore e nei processi di pianificazione della supply chain
- Accelerazione dei processi di trasformazione già in atto.

Complessità e nuovi processi di pianificazione

I clienti hanno dovuto rivedere i processi di pianificazione per gestire meglio la volatilità della domanda e la propria catena di distribuzione, che in alcuni casi è stata completamente stravolta.





La risposta di Plannet per mantenere produttività e competitività





In Plannet, sono stati **potenziati i software di Planning & Scheduling** e introdotte nuove soluzioni software come il **Plan Cost Optimiser**, per rispondere meglio alle nuove esigenze



Ottimizzare il piano di produzione ed il costo totale della Supply Chain, in qualsiasi contesto.



Pianificazione e schedulazione a capacità finita per migliorare efficienza e livello di servizio



Monitoraggio della produzione 4.0 e avanzamento ordini



Monitorare, analizzare e ottimizzare i consumi energetici

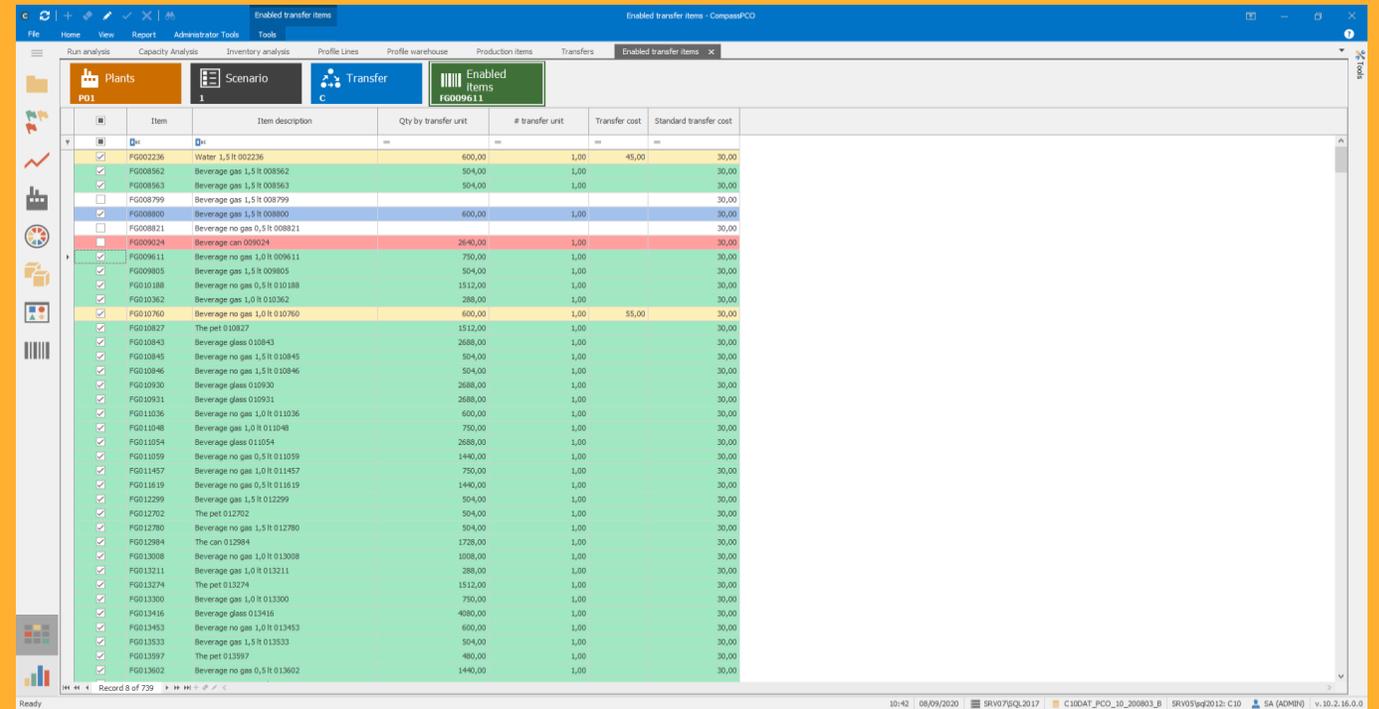
in partnership with



Focus:

Scenario Management

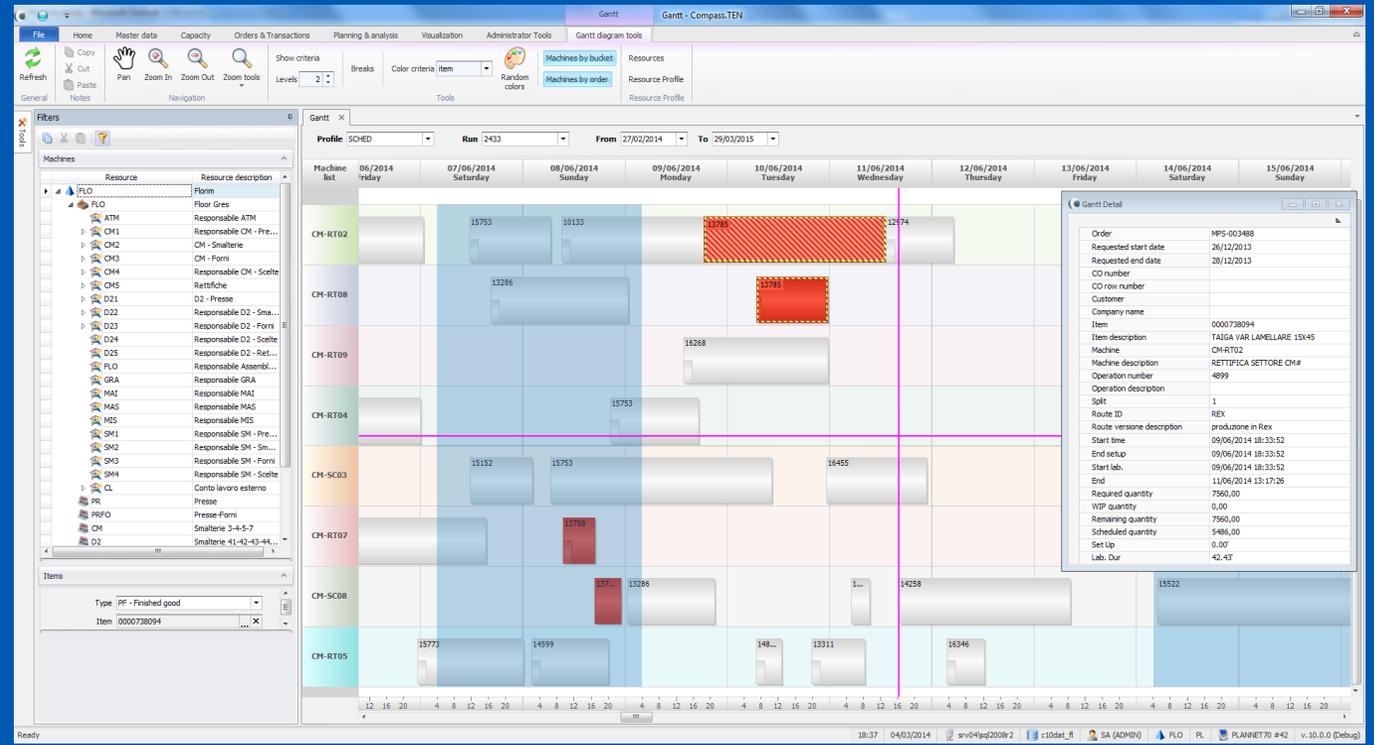
Ottimizzare il piano di produzione ed il costo totale della Supply Chain, in qualsiasi contesto.



Item	Item description	Qty by transfer unit	# transfer unit	Transfer cost	Standard transfer cost
FG002236	Water 1,5 lt 002236	600,00	1,00	45,00	30,00
FG008562	Beverage gas 1,5 lt 008562	504,00	1,00		30,00
FG008563	Beverage gas 1,5 lt 008563	504,00	1,00		30,00
FG008799	Beverage gas 1,5 lt 008799				30,00
FG008800	Beverage gas 1,5 lt 008800	600,00	1,00		30,00
FG008821	Beverage no gas 0,5 lt 008821				30,00
FG009224	Beverage can 009224	2640,00	1,00		30,00
FG009611	Beverage no gas 1,0 lt 009611	750,00	1,00		30,00
FG009805	Beverage gas 1,5 lt 009805	504,00	1,00		30,00
FG010188	Beverage no gas 0,5 lt 010188	1512,00	1,00		30,00
FG010362	Beverage gas 1,0 lt 010362	288,00	1,00		30,00
FG010760	Beverage no gas 1,0 lt 010760	600,00	1,00	55,00	30,00
FG010827	The pet 010827	1512,00	1,00		30,00
FG010843	Beverage glass 010843	2688,00	1,00		30,00
FG010845	Beverage no gas 1,5 lt 010845	504,00	1,00		30,00
FG010846	Beverage no gas 1,5 lt 010846	504,00	1,00		30,00
FG010930	Beverage glass 010930	2688,00	1,00		30,00
FG010931	Beverage glass 010931	2688,00	1,00		30,00
FG011036	Beverage no gas 1,0 lt 011036	600,00	1,00		30,00
FG011048	Beverage gas 1,0 lt 011048	750,00	1,00		30,00
FG011054	Beverage glass 011054	2688,00	1,00		30,00
FG011059	Beverage no gas 0,5 lt 011059	1440,00	1,00		30,00
FG011457	Beverage no gas 1,0 lt 011457	750,00	1,00		30,00
FG011619	Beverage no gas 0,5 lt 011619	1440,00	1,00		30,00
FG012299	Beverage gas 1,5 lt 012299	504,00	1,00		30,00
FG012762	The pet 012762	504,00	1,00		30,00
FG012780	Beverage no gas 1,5 lt 012780	504,00	1,00		30,00
FG012984	The can 012984	1728,00	1,00		30,00
FG013008	Beverage no gas 1,0 lt 013008	1008,00	1,00		30,00
FG013211	Beverage gas 1,0 lt 013211	288,00	1,00		30,00
FG013274	The pet 013274	1512,00	1,00		30,00
FG013300	Beverage gas 1,0 lt 013300	750,00	1,00		30,00
FG013416	Beverage glass 013416	4080,00	1,00		30,00
FG013453	Beverage no gas 1,0 lt 013453	600,00	1,00		30,00
FG013533	Beverage gas 1,5 lt 013533	504,00	1,00		30,00
FG013597	The pet 013597	480,00	1,00		30,00
FG013602	Beverage no gas 0,5 lt 013602	1440,00	1,00		30,00

Focus:

Gantt by order



Alcune testimonianze

Il punto di vista di chi ha mantenuto produttività, competitività e risposte ai clienti, nonostante le difficoltà di uno scenario inatteso.

Le parole dei nostri clienti



*“L'implementazione del sistema Planning & Scheduling della suite Compass10 ha portato grandi vantaggi per Lumson. Soprattutto su due punti cruciali per l'azienda: **Rapidità di risposta** alla variazione della domanda cliente (flessibilità richiesta dal nostro mercato); **Rapidità nella valutazione** della disponibilità di tutti i vincoli (esempio scarsa disponibilità di materie prime come granulati plastici, in questo momento storico) con impatto sul piano schedulato e di conseguenza evadibilità commesse cliente.”*



Riccardo Martorini
Planning & Procurement Department

Le parole dei nostri clienti



*Il momento difficile che ci troviamo ad affrontare a causa del Covid è caratterizzato da una forte perturbazione della domanda e **un modo per poter rimanere competitivi dal punto di vista del Livello di Servizio e della Risposta al Cliente, gestendone al contempo la crescente complessità, è l'utilizzo di strumenti automatizzati di previsione e controllo sin dalle prime fasi di conferma d'ordine.** In particolare, Riri continua a rispondere velocemente agli ordini dei propri clienti grazie allo Scheduler a capacità finita della Suite di Compass10, in grado di elaborare quotidianamente migliaia di righe d'ordine e fornendo in output al Pianificatore una proposta affidabile del termine di fabbrica da trasmettere al proprio Customer Service e quindi ai propri Clienti.*



Paolo Moriggi

Production Planning Manager Zippers Division



Grazie per l'attenzione

plannet

Via Pier Carlo Cadoppi 4/6, 42124 Reggio Emilia (RE)

Tel: +39 0522 435 959 | E-mail: info@plannet.it

plannet.it