

L'innovazione nelle imprese "low" tech. Il caso Drink-Cup Water Wells.

Stefano Stracquadanio

Le imprese LMT

Tipologia	Spesa R&S / Fatturato
High Tech	> 5.0%
Medium-High Tech	< 5.0% , > 3.0%
Medium-Low Tech	< 3.0% , > 0.9%
Low tech	< 0.9%

- maturi, con tecnologie consolidate e produzioni standardizzate.
- Imprese profondamente radicate nel sistema sociale e locale.
- Conoscenza tecnica molto specifica.
- Processi produttivi difficilmente replicabili dai competitor.

Innovazione nelle imprese LMT

Modello di Innovazione:

"Fare - Usare - Interagire"



Conoscenza Pratica

Esperienza

Learning By Doing

Innovazione di Processo



Miglioramento continuo come chiave strategica per la riduzione dei costi di produzione

Capacità di Innovazione



Capacità:

di Trasformazione

di Organizzazione

Cleantech

- Tecnologie legate alla riduzione dell'impatto ambientale dei prodotti e dei servizi.
- - Mercato in forte espansione
 - Partnership con imprese "high" tech
 - Internazionalizzazione



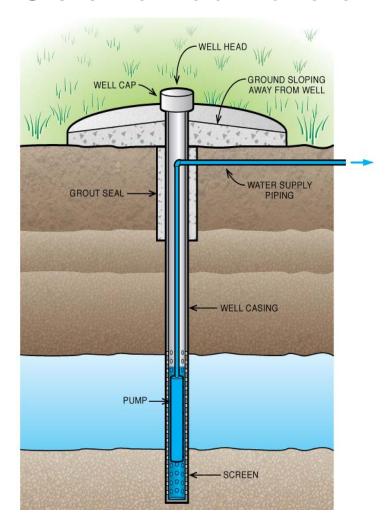


Il caso Drink-Cup Water Wells.

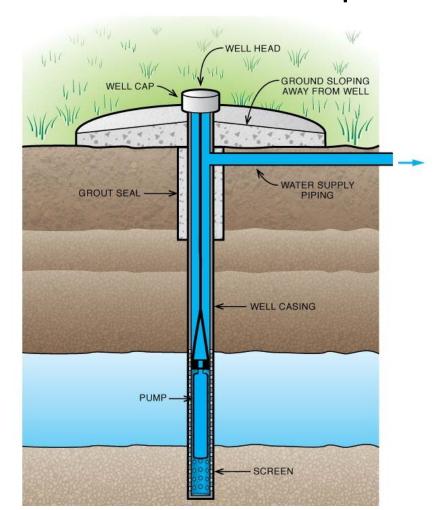
Stefano Stracquadanio

Il sistema Drink-Cup Water Wells

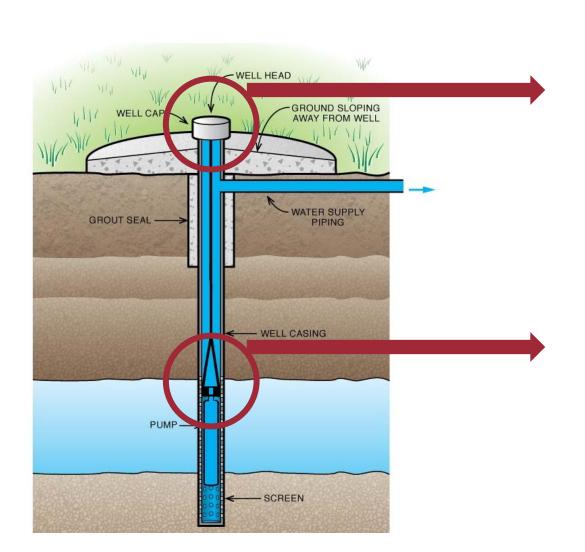
Sistema tradizionale



Sistema Drink-Cup



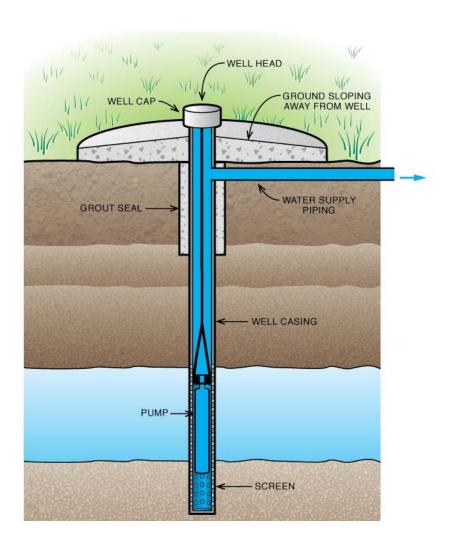
Il sistema Drink-Cup Water Wells







Benefici del sistema Drink-Cup Water Wells



Riduzione dei consumi energetici

Trattamenti di sanificazione non necessari

Riduzione dei costi di installazione e manutenzione

Applicazione sia su nuove installazioni che su pozzi già esistenti

Riqualificazione dei pozzi dismessi

Installazioni

Il nostro sistema è già stato applicato per test presso:

- Acquedotto di Perugia (dal 2013)
- Sono in fase di contrattazione nuove installazioni con Acquedotti e Imbottigliatori











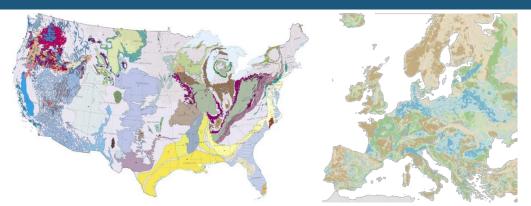
Analisi di Mercato

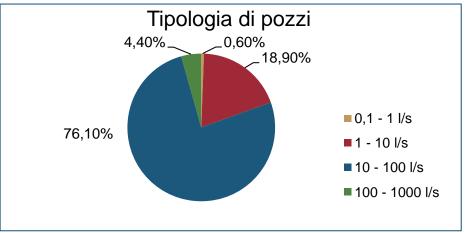
- Ridurre i consumi energetici
- Ridurrei costi di manutenzione
- Payback period ridotto

Nazione	Numero Pozzi
Italia	13000
Unione Europea	110000
USA	90000

Imbottigliatori di Acqua Minerale

 Ridurre le sanificazioni periodiche





Numero Aziende in Italia	Numero Pozzi	
156	600	

Valutazione Investimento

Investimento paragonabile al sistema tradizionale

 Dipende dal diametro di perforazione e dalla portata richiesta a progetto Risparmio Energetico medio del 30%



 Dipende dal punto di funzionamento e dalle caratteristiche di costruzione del pozzo. Calcolato in dettaglio per ogni singolo caso. Pay-back Period medio 2 Anni

 Calcolato per ogni tipologia di pozzo e punto di funzionamento. Tasso del 3% per l'attualizzazione dei flussi di cassa.

Evidenza emersa dalla valutazione economica

• I benefici maggiori si ottengono per pozzi dalle prestazioni elevate.

Previsione Economica

Stima delle opportunità economiche del sistema Drink-Cup in Italia



	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Fatturato	€ 1.270.500	€ 2.087.250	€ 3.630.000	€ 6.957.500	€ 8.349.000	€ 9.014.500
CF Annuali	€ 6.151	-€ 573.426	€ 777.431	€ 1.565.856	€ 2.410.361	€ 2.761.646

Conclusioni

Innovazione:

- Importanza dell'innovazione legata alla conoscenza pratica
- Impatto significativo in settori maturi
- Interrelazione tra imprese LMT e "high" tech

Mercato:

- Mercati economicamente significativi
- Apertura di nuovi mercati alle imprese LMT
- Implementazione dei servizi al prodotto
- Internazionalizzazione delle imprese

Conclusioni – L'Opportunità Cleantech

Anche semplici innovazioni possono avere un effetto rilevante per la riduzione dell'impatto ambientale

Attenzione crescente verso la riduzione dei consumi energetici

Forti investimenti nel settore Cleantech da parte di VC

Il sistema Drink-Cup in Italia

-90% Agenti chimici per la sanificazione dell'acqua

-30% Consumi energetici per il pompaggio dell'acqua

Risparmio di 5 Miliardi di € ogni anno



Grazie per l'attenzione

Stefano Stracquadanio