# UN PERCORSO DI CAMBIAMENTO CHE PUNTA DRITTO AL VALORE: IL CASO FIAM GROUP

Il salto di paradigma nella risposta al mercato, i cantieri "lean" in ambito produttivo, il nuovo percorso di sviluppo prodotto: come cambia una organizzazione, nei suoi percorsi e nei suoi uomini, quando si mette al centro di ogni scelta il concetto di Valore.



ing. Michele Rizzato Direttore Operations Fiam Group spa





Fabbrica Futuro Venezia 24/11/2016

# FIAM GROUP

i numeri













- 1,5 mln utensili venduti sino ad oggi nel mondo
- 80 dipendenti
- 7.500 metri quadri di sede produttiva (Vicenza)
- 10 mln fatturato 2016 (proiezione)
- 30% di quota di mercato in Italia
- 2 filiali estere dirette (Francia e Spagna)
- 90 distributori in tutto il mondo
- 1.200 prodotti a catalogo
- **67** anni di storia (1949)









Avvitatori e motori per avvitare pneumatici, elettrici ed elettronici

# FIAM GROUP

i prodotti







Utensili pneumatici









Motori industriali









Automazione dell'avvitatura

# FIAM GROUP

i settori e i clienti









## **VALORE**

la sfida del cambiamento ....

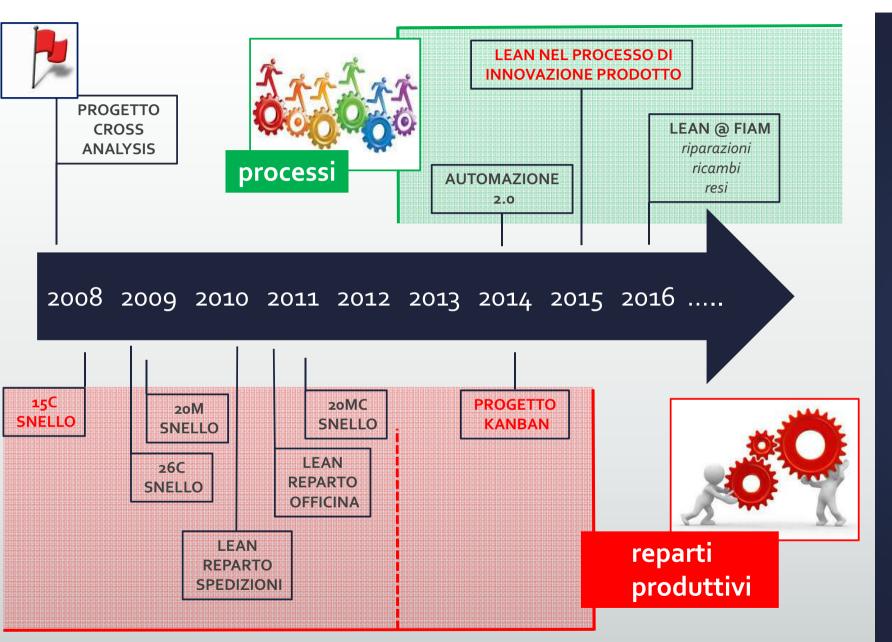
 comprendere in maniera profonda quello che realmente è VALORE per il cliente... mettendo il cliente al centro della struttura aziendale, senza alibi e senza mezze misure ...



 «agganciare» l'utilizzo di risorse aziendali alla reale produzione di valore, diversamente l'organizzazione sta «sprecando»

MUDA = SPRECO → tutto ciò che resta estraneo alle «traiettorie» del Valore







la lean e il valore nei processi

 logica produttiva cambiata: da M.T.S. (Make to Stock) a A.T.O. (Assembly to Order)

più di 1.200 codici venduti ogni anno

 passaggio da logica PUSH a logica PULL (il cliente «tira» il flusso di valore)

 analisi dei prodotti e della loro struttura, ricercando modularità

...è tutto così diverso?





#### il cambio di impostazione

- l'utensile diventa una «combinazione di gruppi funzionali»
- i gruppi (circa 100) e i componenti (circa 550) del «progetto kanban» vengono trasferiti direttamente al montaggio (bordo linea)
- vengono definiti in maniera chiara e intuitiva i meccanismi di ripristino scorte (kanban) ...occorre essere «semplici» per essere veloci.
- .... persone, persone e ... ancora persone ... da coinvolgere e da rendere centrali ...per riuscire a «portare a casa» il cambiamento





#### il nuovo layout









definire il valore

identificare il flusso del valore

far scorrere il flusso far tirare il flusso dal cliente migliorare con continuità

- viene reso evidente il flusso di Valore (ordine cliente)
- il montaggio si muove solo a fronte di ordini clienti (PULL)
- vengono creati meccanismi di gestione semplici e lineari,
   VISIBILI
- vengono responsabilizzati gli operatori
- spostamenti ridotti/annullati
- senza ordini ... non ci si muove! ... semplice no?

## montaggio gruppi

- cassette doppie (la cassetta vuota diventa un segnale kanban)
- prelievo frontale e ripristino dal retro sugli scaffali
- visibilità → consente di anticipare problematiche di giacenza
- sequenze di gruppi simili per ottimizzare l'assemblaggio
- il nuovo assetto consente di «livellare» la produzione





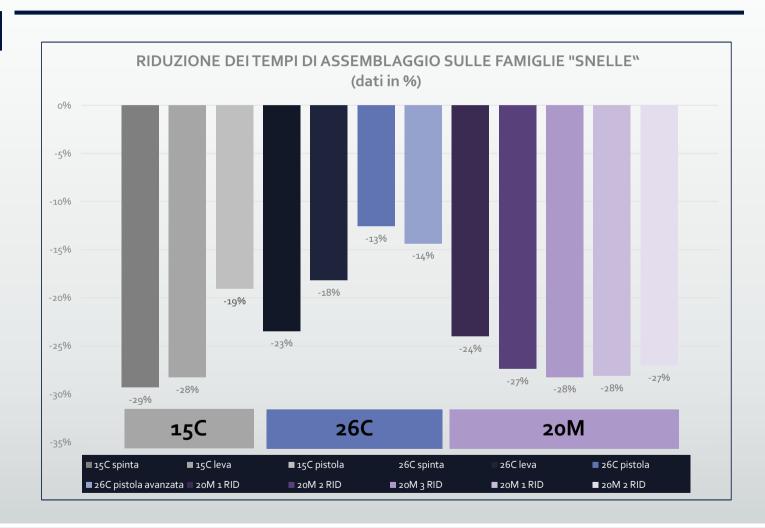


#### i risultati

 riduzione sensibile dei tempi di assemblaggio sui codici a catalogo

(q.tà 1 batte lotto da 50 ...)

 riduzione dei tempi di assemblaggio e dei tempi di consegna sui codici personalizzati

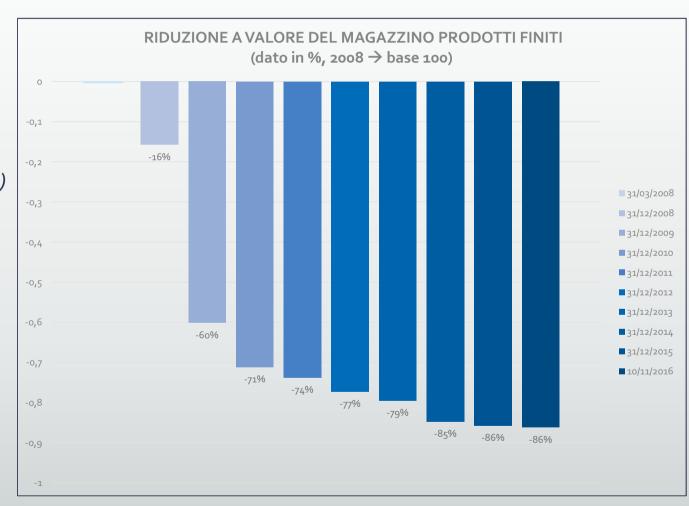


#### i risultati

 praticamente annullato il magazzino prodotti finiti

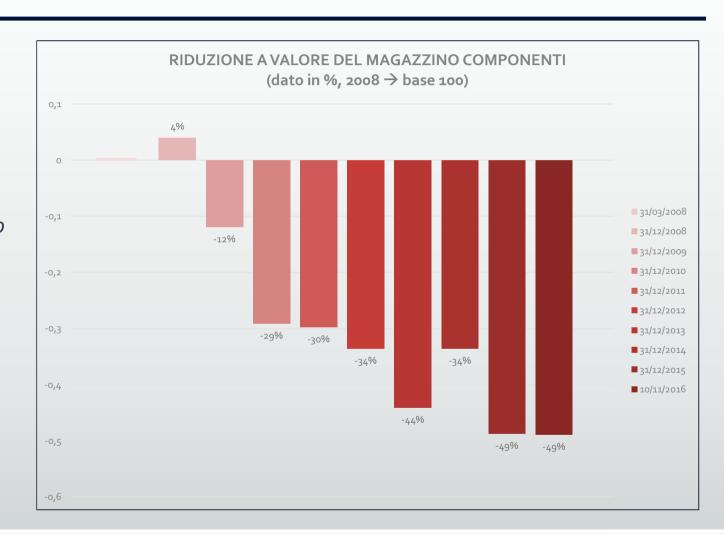
(utensili in giacenza: da 3.900 a 200)

- vantaggi su vari fronti
- 1. vantaggi finanziari (...intuibili)
- maggiore «reattività» ai cambiamenti (le modifiche sui prodotti diventano immediatamente operative)
- struttura che si abitua ad intervenire con tempestività («senza rete»)
- 4. la collaborazione tra i vari ambiti diventa «obbligatoria» ...



#### i risultati

- dimezzato il magazzino componenti
- il sistema delle scorte si muove solo a fronte di segnali reali (consumi effettivi)
- 2. l'andamento giacenze / consumi viene monitorato con regolarità e vengono allineati in coerenza i parametri logistici (Cross Analysis)



- consapevolezza delle criticità esistenti
- volontà di coinvolgere e di responsabilizzare i diversi protagonisti
- desiderio di «salvare» il percorso fatto sul «VISIBLE PLANNING»
- necessità di strutturare con maggiore attenzione la parte iniziale (dati di input) e finale (lancio sul mercato) del processo
- volontà di mappare meglio i vari passaggi per creare un percorso rigoroso, in cui le persone «si riconoscano» senza forzature o costrizioni ...

	Innovazione
Competenze (sia dei PO che dei partecipanti)	Competenze tecniche PO ritenute basse Poca autorevolezza partecipanti
	Poca auto-responsabilizzazione dei partecipanti Difficoltà ad accettare logica di processo
Informazioni (input e output)	Mancano dati di input Poca condivisione nelle aree funzionali delle into di output Troppe email-verbali, poca sintesi
Organizzazione	Confusione ruoli e scarso coordinamento CS-PO Ricicli costosi Interlocutori non stabili e non sempre coinvotti opportunamente (troppi o troppo pochi o coinvotti in ritardo) Riunioni fiume
Planning	Le priorità chi le decide?  Tempistiche non rispettate  Mancanza di un pianning coerente con impegni di funzione: sovraccarico inevitabile

Non si arriva al riesame di prodotto post lancio

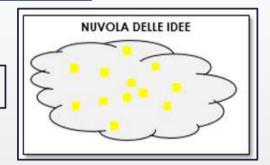
Misurazione





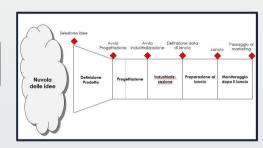
#### l'impostazione

Nuvola delle idee



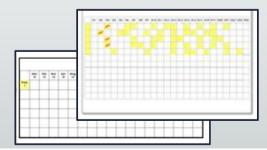
- le persone di Fiam possono proporre nuovi prodotti
- le idee vengono valutate dal Comitato Innovazione
- la «nuvola» racchiude tutte le possibilità di sviluppo future («serbatoio di idee»)

Innovation funnel



- rappresenta lo stato di avanzamento dei diversi progetti
- percorso «ampio» nei passaggi iniziali
- cresce il dettaglio dell'analisi quando il percorso si delinea con precisione

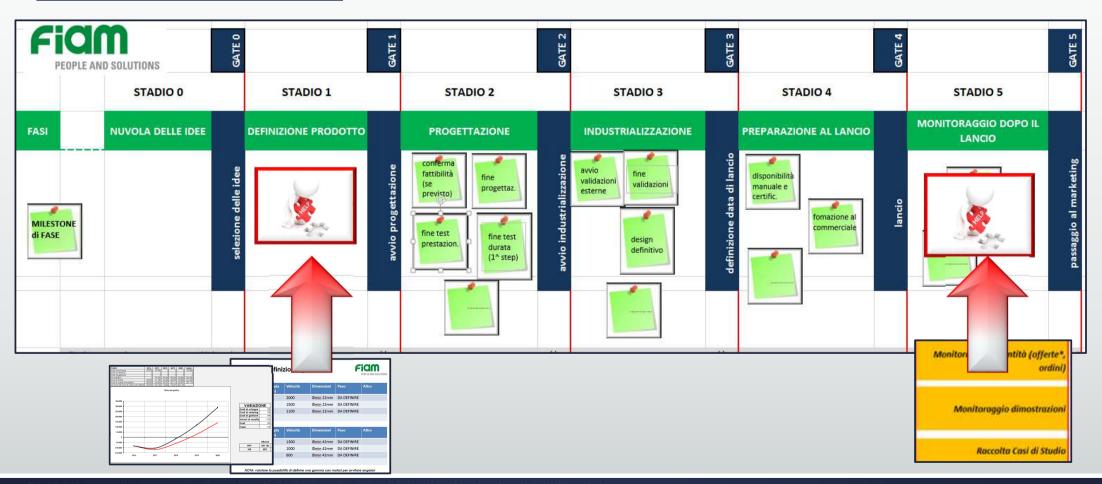
Piano Strategico Piano di Progetto



- piani con orizzonti temporali e livelli di pianificazione diversi
- possibilità di monitorare l'avanzamento puntuale dei progetti («Visible planning»)
- facile e immediato l'allineamento delle persone coinvolte

Confidential document. Any reproduction or transfer to third parties not authorised in writing by Fiam is forbidden by law.

## stadi del nuovo processo



Confidential document. Any reproduction or transfer to third parties not authorised in writing by Fiam is forbidden by law.



#### gestione, incontri, contenuti



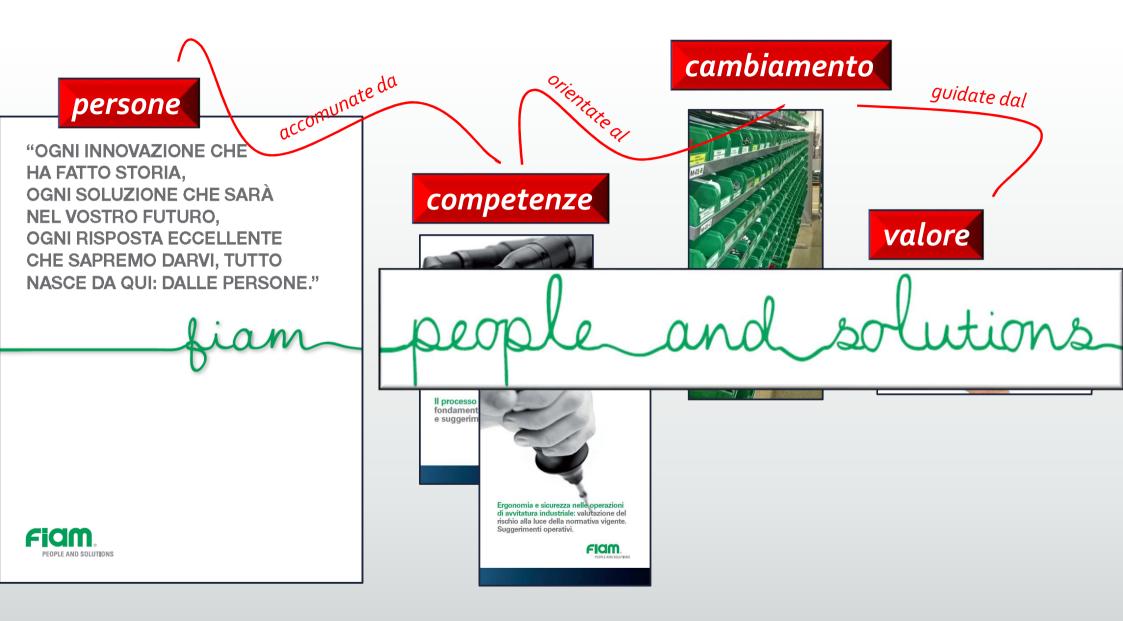
Confidential document. Any reproduction or transfer to third parties not authorised in writing by Fiam is forbidden by law.

## visibilità



#### persone







Grazie per l'attenzione !!!

mrizzato@fiamgroup.com