



Un successo internazionale

Case History Sedarreda

*Un caso di successo di E-commerce
nel contesto di un distretto in crisi*

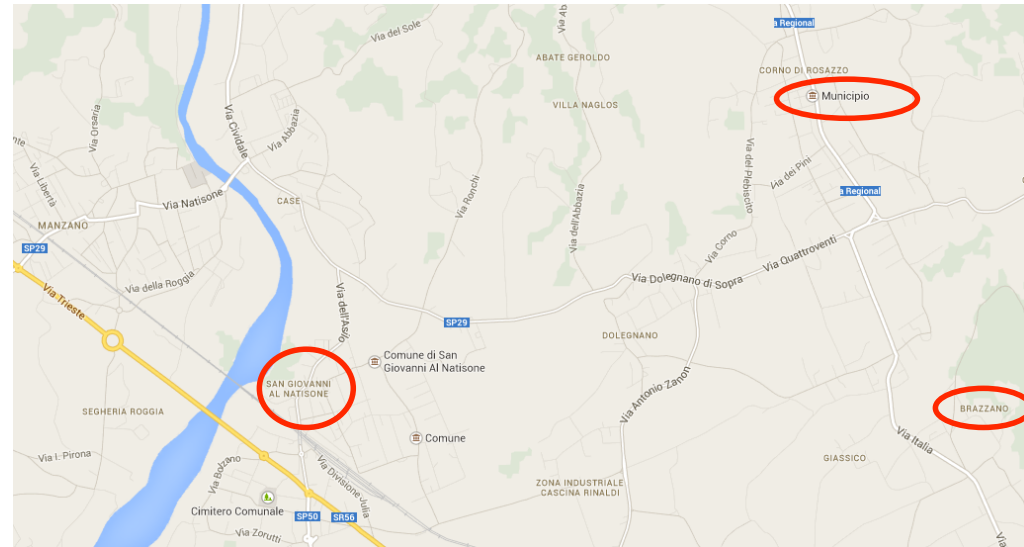
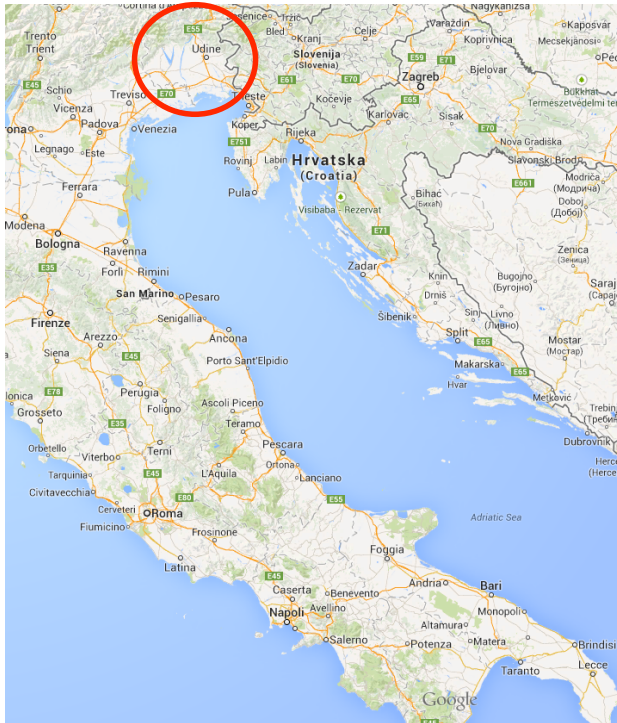
Il cliente: Sedarreda oggi

- ✓ Tra i maggiori distributori italiani di prodotti per l'arredo
- ✓ Offre un catalogo di oltre 1.500 articoli
- ✓ Il 100% del fatturato è attraverso il web
- ✓ 1° sito di ecommerce in Italia per l'arredamento



La sfida: il contesto del distretto

✓ Triangolo della Sedia



Fonte: osservatoridistretti.it

La sfida: il contesto del distretto

✓ Calo del fatturato

	2008	2009	2010	2011
Var % Totale attivo	-	-2,9	0,4	-0,3
Var % Fatturato	-	-18,5	0,6	-0,8

✓ Calo del numero delle imprese del territorio

✓ Calo del numero di addetti

✓ Calo dell'export

N. Imprese (2011)	1.790	Var.% Imprese (2011/2010)	-2,29	Var.% Imprese (2011/2009)	-4,58
N. Imprese fino a 49 addetti (2010)	1.229 (98,64%)	Var.% Imprese fino a 49 addetti (2010/2009)			-7,11
N. Addetti (2010)	10.191	Var.% Addetti (2010/2009)			-7,13
Export 2011 (Ml Euro)	540	Var.% Export (2011/2010)			-0,83

Fonte: osservatoridistretti.it

La necessità: andare controcorrente

- ✓ Aumentare il fatturato
- ✓ Aumentare l'Export



Il nostro intervento: strategia

- ✓ Search Marketing
- ✓ Web Analysis strategica
- ✓ Conversion Marketing
- ✓ Gestione online reputation
- ✓ Social Media Marketing



Il nostro intervento: visibilità

- ✓ SEO
- ✓ KeyWord Advertising
- ✓ Banner Marketing
- ✓ Remarketing
- ✓ Google Product Ads



Risultati

- ✓ Ecommerce +1000% rispetto a attività offline

Sul web la sedia vende dieci volte di più

- ✓ Ecommerce per andare in controtendenza

In controtendenza sul settore industriale di Manzano l'azienda on line "Sediarreda" ha conquistato il mercato



Articoli da «il mattino» aprile 2012

Risultati del 2012

- ✓ 2 milioni di visitatori
- ✓ 150.000 accessi ogni mese
- ✓ 13.000 utenti registrati al sito
- ✓ 6.000 clienti serviti



Risultati dopo il nostro intervento

- ✓ Fatturato +800%, in crescita costante
- ✓ Proiezione 2013 fatturato a 3,5 ml €
- ✓ 55% del fatturato è creato dall'export
- ✓ ROI Search Marketing: 800%



Obiettivi raggiunti!!!

✓ Aumentare il fatturato



✓ Aumentare l'Export



Un case history internazionale

Grazie al supporto di Studio Cappello, le performance di Sedarreda sono diventate un case history e **pluricitato esempio di successo italiano di ecommerce**.

Ad esempio nel Fattore Internet, la ricerca di **Google** e **BCG** sull'impatto del web sull'economia italiana, o da **Pagine Gialle**, **Poste Italiane** per le imprese che vogliono fare startu-up" in rete, **Università**, **Associazioni di New Economy**.

<http://www.youtube.com/watch?v=nv7LjW1fgO0#t=90>



About Studio Cappello

Search Engine Marketing

Il Search Engine Marketing comprende tutti quei servizi atti a soddisfare le esigenze delle persone nel momento più avanzato del processo d'acquisto: quello del bisogno, in cui si va alla ricerca di informazioni su prodotti e servizi che lo soddisfino, utilizzando principalmente i motori di ricerca.

Oggi si parla di Search Marketing (senza Engine) perché l'attenzione sulla ricerca dell'utente si è ampliata includendo altri «luoghi» in cui si trovano le informazioni desiderate, in particolare social network e portali tematici.

Studio Cappello è in grado di soddisfare le esigenze di ogni cliente in termini di visibilità e risultati, studiando soluzioni su misura in relazione ai budget.

Gia preferiti da:



Ecommerce Solutions

Il migliore supporto per far sì che il tuo ecommerce primeggi in rete:

Strategia ecommerce

- ✓ Analisi strategica di scenario
- ✓ Analisi di mercato
- ✓ Analisi dei competitor
- ✓ Identificazione best practices
- ✓ SWOT analysis
- ✓ Analisi e creazione «online value proposition»

Progettazione sito ecommerce

- ✓ Progettazione dello shop
- ✓ Scelta della piattaforma ecommerce più adeguata alle tue esigenze
- ✓ Consulenza e formazione sull'utilizzo avanzato della piattaforma
- ✓ Scelta del software di CRM
- ✓ Interfacciamento gestionali
- ✓ Soluzione per email marketing
- ✓ Store manager (recruitment, formazione, coaching, outsourcing)

Grazie per l'attenzione

Andrea Cappello

ac@studiocappello.it

Blog: www.searchadvertising.it



Tel. 049.8791531

box@studiocappello.it